

Virksomhed

## Sätra Motorcenter AB

Stillingsbetegnelse

## PEUGEOT SÄTRA - Säljare till FöretagsFörsäljningen

Region

## Stockholm

Kontakt

## Lasse Fredskov

Ansøgning sendes til

[LF@autosearch.dk](mailto:LF@autosearch.dk)

## PEUGEOT SÄTRA - Säljare till FöretagsFörsäljningen

Vi söker Stockholms bästa B2B-säljare för Peugeot på Sätra Motorcenter och deras anläggningar.

Söker du nya utmaningar med möjlighet till utveckling? Då kan du vara perfekt för rollen som Företagssäljare.

### Tjänst

Som Företagssäljare ansvarar du för företagsförsäljningen på anläggningarna i södra Stockholm.

Du äger hela processen från kundkontakten genom att proaktivt jobba på ett nytänkande sätt med bilaffären, och:

- Du bygger upp din egen kundstock genom personlig kontakt med blivande kunder samt jobbar för en långsiktig relation.
- Du har ansvar för hela försäljningsprocessen genom att boka dina egna möten för både Personbilar och Transportbilar.
- Du ansvarar för hela affären från första kundkontakt till leverans samt skapar grunden för en långsiktig relation med kunden.
- Arbetsuppgifter utöver försäljning av nybils- och begagnad försäljning inkluderar även försäljning av tillbehör, serviceavtal och finansieringslösningar m.m.

Du kommer att arbeta utifrån uppsatta budgetmål och ha ett resultatnriktat synsätt med fokus på affärer och skapa de bästa kundrelationerna.

Du ingår i ett team med andra säljare där ni tillsammans strävar efter gemensamma, såväl som

individuella mål och rapporterar direkt till Försäljningschefen.

## **Din profil**

Som person har du alltid ett positivt och professionellt bemötande, både mot kunder och kollegor, och:

- Du har erfarenhet av transportbranschen och helst med Transportbilar
- Du är en lagspelare som trivs med att tillsammans i grupp jobba mot uppsatta mål
- Du drivs av att göra affärer och har ett starkt fokus på resultat och nöjda kunder
- Du tar initiativ, är flexibel för förändringar och har alltid en affärsmöjlighet i åtanke
- Du är strukturerad och uppskattar processer att jobba efter
- Du har en förmåga att skapa förtroende och kundrelationer
- Körkort är ett krav.

Viktigast för att bli en framgångsrik säljare hos Sätra Motorcenter är din personlighet.

## **Du erbjuds**

Företaget erbjuder

- attraktiva anställningsvillkor
- fast lön med goda möjligheter att belönas för sina goda resultat
- bil

## **Ansökan**

Om du är intresserad och du kan matcha den profil vi letar efter, låt oss höra från dig så snart som möjligt. Intervjuer sker löpande så skicka gärna in din ansökan så snart som möjligt. Både frågor och ansökan skickas direkt till Autosearch, att: Adm. Dir. Lasse Fredskov - [lf@autosearch.dk](mailto:lf@autosearch.dk) +45 2045 8066