

Salgschef til Renault Glostrup

Har du erfaring med salg af kvalitetsbiler, og er du en af de absolut bedste, så kan det være dig, vi søger!

Til Renault i Glostrup, som er en del af Autohuset Glostrup, søger vi nu en supersælgende salgschef, der kan drive forretningen i samarbejde med Servicechefen. Du vil få ledelse af en sælger og ½ fleet medarbejder og have ansvaret for salget af det komplette sortiment af nye og brugte Renault biler. Din vigtigste opgave bliver at sikre, at alle kunder får den bedst mulige oplevelse i dialogen, når I afdækker behov og skaber stærke løsninger. Du har også overblik og drive til at sikre, at I arbejder proaktivt med at følge op på kundernes tilfredshed med produkter og service og have øje for andre mulige salgsfremmende tiltag.

Dine ansvarsområder er:

- Salg af nye og brugte Renault biler med reference til direktøren for Autohuset Glostrup
- Opnåelse af budgetter inden for bilsalg/fencing med mere
- Sørge for at forretningen til enhver tid og på enhver måde fremstår præsentabelt
- Sikre overholdelse af ISO-standarder

Du tilbydes:

- En moderne arbejdsplads, hvor kunden altid er i fokus
- Et professionelt bilhus i vækst med dygtige kolleger
- Løn efter kvalifikationer plus bonusordning, pension og firmabil
- Løbende uddannelser, kurser, personlig udvikling og sparring

Din profil:

Vi søger en engageret person, som kan se sig selv i en fremtid som ambassadør for et af Danmarks største bilmærker. Derudover lægger vi vægt på, at:

- Du har en stærk track record inden for salg og service
- Du har det sorte bælte i rådgivning vedr. finansiering og leasing
- Du har stærke samarbejdsevner og kan motivere og inspirere folk omkring dig
- Du er proaktiv og kan slet ikke lade være med at opsøge nye kunder
- Du har et godt humør og er udadvendt og tillidsvækkende
- Du har flair for IT (og gyldigt kørekort til bil i kategori B)
- Du er ok med søndagsvagter - mod fast anden fridag.

Spørgsmål og ansøgning:

Ansøgning og henvendelse vedrørende spørgsmål rettes til:

Lars Nikolajsen, 5151 0467, LN@autosearch.dk
eller
Lasse Fredskov, 2045 8066, LF@autosearch.dk

Interviews afholdes løbende, så tøv ikke med at sende din ansøgning. Tiltrædelse efter nærmere aftale. Vi glæder os til at høre fra dig.

GDPR

Når du sender din ansøgning, giver du samtykke til, at den videresendes til de i ansættelsesprocessen involverede parter, som er forpligtet til at behandle den fortroligt. For nærmere angående GDPR, se venligst vores hjemmeside s-group.dk/gdpr/