



## TIP Trailer Services søker Area Sales Manager til vårt kontor i Trondheim

Har du lyst å jobbe hos en europeisk markedsleder innen salg, leasing og vedlikehold i transportbransjen?

*TIP Trailer Service er et av Europas ledende selskaper innen trailerleasing og service.*

*Vi tilbyr leasing av trailer, utleie, vedlikehold og andre verdiskapende løsninger til transport- og logistikkunder i hele Europa. Vi er spesialister på leasing og leie av trailere, lastebiler, tankbiler og annet utstyr.*

*TIP eier og administrerer 110.000 enheter og har dermed en av de største og mest allsidige flåtene i Europa.*

Vi utvider nå salgsteamet vårt i Norge og søker derfor en ansvarlig og serviceinnstilt Area Sales Manager til vårt kontor i Trondheim. Fra kontoret i Trondheim må du bidra til å sikre vår pågående vekst i et voksende marked innen salg, serviceløsninger og utleie av trailere. Som Area Sales Manager i TIP Trailer Services vil du være ansvarlig for å maksimere veksten i ditt eget geografiske område.

Siden kundene våre er alt fra lokale transportører til store internasjonale selskaper, blir du nødt å trekke på alle salgsverktøy i verktøykassen din.

Din salgskollega holder til på vårt kontor i Vestby, hvor din leder også holder til. Det er derfor viktig at du trives i en selvstendig rolle, hvor du planlegger og driver salgsaktivitetene dine selv. Hvis du er klar for å ta ledelsen og ta personlig eierskap av TIP Trailer Services' salgsinnsats og sette ditt eget preg på hverdagen din, er det muligens akkurat deg vi trenger.

### Oppgaver

Som Area Sales Manager er du ansvarlig for hele salgsprosessen i et nærmere definert geografisk område, inkludert:

- Salg av TIP Trailer Services-produkter til nye og eksisterende kunder
- Øke markedsbevissthet om TIP Trailer Services og våre produkter i ditt geografiske område
- Identifisere og besøke nye kunder, samt kundepleie av eksisterende kunder
- Forberede tilbud med tekniske spesifikasjoner for nye og eksisterende kunder
- Oversikt over eksisterende kontrakter og kontinuerlig oppfølging av disse
- Inngå i et integrert team med vårt Business Solution og Inside Sales team
- Jobbe tett sammen med resten av TIP Trailer Services' funksjoner for å sikre kontinuerlig prosessoptimalisering
- Sørge for å holde deg oppdatert i markedet, utstyret og lovgivningen

### Kvalifikasjoner

Det kan være forskjellige tilnærminger til jobben som Area Sales Manager, men det viktigste er at du brenner for salg av tekniske produkter og løsninger. Dessuten verdsetter vi at:

- Du har mange års salgserfaring fra en lignende stilling innen B2B. En bakgrunn innen salg av lastebiler, salgslasing og service vil være en fordel
- Du kan dokumentere fremragende salgresultater i tidligere jobber
- Du er i stand til å presentere og kommunisere i et klart og tydelig språk
- Du har gode forhandlingsevner og kan møte kunden i øyehøyde
- Du kan planlegge din egen arbeidsdag og samtidig ha øye for hvordan du bidrar til TIP Trailer Services' overordnede mål
- Du er ansvarlig, har god sans for orden og forstår viktigheten av å ta styringen med godt humør i en til tider hektisk hverdag



**Trailer Services**  
TRAILERMADE SOLUTIONS

- Du behersker engelsk både skriftlig og muntlig, og dessuten er du både kjent med og trygg på bruk av IT. Erfaring med Salesforce.com er en fordel

#### **Vi tilbyr**

En spennende arbeidsplass med fokus på godt samarbeid i et internasjonalt selskap med enorm vekst. I tillegg tilbyr vi en attraktiv lønnspakke og mulighet for å gjøre karriere i et internasjonalt selskap med mange muligheter.

Du vil rapportere til Country Sales Manager, Norge.

#### **Søknad og ytterligere informasjon**

Du søker på jobben ved å laste opp en søknad og CV.

For ytterligere informasjon om jobben kan du kontakte Lasse Fredskov, CEO, Autosearch, på +45 20 45 80 66/LF@autosearch.dk.

Du finner mer informasjon om selskapet på [www.tipeurope.com](http://www.tipeurope.com).