

Salgschef, Vendor Car Finance - Nordania Leasing

Vil du være med til at tilbyde vores samarbejdspartnere de bedste, mest fleksible og konkurrencedygtige finansieringsløsninger med udgangspunkt i kundens behov – så er du måske vores nye kollega.

Nordania Leasing er en del af Danske Bank og Danmarks førende virksomhed inden for finansiering og leasing til erhvervslivet og private. Du bliver en del af et uformelt miljø med ca. 210 kolleger i henholdsvis Birkerød og Kolding, samt yderligere ca. 200 kolleger placeret i Sverige, Norge og Finland.

Kom tæt på vores kunder og medarbejdere

Du bliver en del af Vendor Car, et team på syv, som har en bred kontaktflade både internt i Nordania og eksternt med vores samarbejdspartnere.

I Vendor Car tilbyder vi salgsfinansiering i tæt samarbejde med vores partnere i bilbranchen – både enkeltforhandlere, større kæder og internationale bilproducenter. Du vil indgå som en naturlig del af teamet med forhandler/importør-ansvar samtidig med, at du vil være med til at sikre, prioritere og tilrettelægge det daglige arbejde. Du vil også blive involveret i forskellige projekter i og uden for teamet, hvor du forventes at tage en aktiv rolle.

Forretningsindsigt, udvikling, samarbejde og motivation i højsædet

For at kunne udfylde rollen som Salgschef forestiller vi os, at du har:

- et solidt kendskab til finansiering og leasing - gerne af biler
- arbejdet med at udvikle og fastholde en eksisterende portefølje samtidig med at nå dine salgsmål
- arbejdet med kundekoncepter
- et højt drive, du kan bringe i spil for at understøtte teamet med at skabe flere digitale kundeoplevelser og procesautomatisering
- evnen til at skabe og fastholde et åbent og tillidsfuldt samarbejde i teamet samt med dine samarbejdspartnere

”Du kan både tale med en traditionel bilforhandler i øjenhøjde samt med internationale aktører. Du har en stærk forståelse for det digitale og øje for procesforbedringer. Du besidder både snusfornuft og høj integritet – og selvhøjtideligheden finder vi ikke hos dig”, siger Forretningsområdedirektør Andreas Hall-Frederiksen.

Vi tilbyder

Du får det bedste af to verdener som medarbejder i Nordania; du bliver en del af en mindre virksomhed, hvor de fleste kender hinanden og miljøet er afslappet. Desuden bliver du en del af Danske Bank og de fordele, der er ved at være en del af en stor koncern. Danske Bank koncernen omfavner det hybride arbejdsliv og der vil derfor være mulighed for høj grad af fleksibilitet i arbejdet. Foruden attraktive løn- og ansættelsesvilkår indgår firmabil i ansættelsen.

Er du vores nye kollega?

Tiltrædelse ønskes snarest muligt, men vi venter gerne på den rette.

Spørgsmål og ansøgning rettes til: Autosearch, Lars Nikolajsen, LN@autosearch.dk, +45 5151 0467, eller Lasse Fredskov, LF@autosearch.dk, +45 2045 8066