



Sælger med huntergener

Til Nellemann Machinery søger vi den tålmodige sælger, der er udpræget hunter og har base i Østjylland. Du vil få adgang til et næsten uopdyrket marked med fokus på "Vej og Park"-segmentet, hvortil din opgave bliver at sælge kvalitet og den langvarige relation.

Nellemann Machinery er en selvstændig del af Nellemann koncernen. Nellemann Machinery er blandt Danmarks største leverandører af professionelle vej, park, landbrugs- og entreprenørmaskiner.

Nellemann Machinery leverer til hele Skandinavien og forhandler de mest attraktive produkter på markedet.

Om stillingen generelt

I stillingen som sælger skal du arbejde primært i Østjylland inden for segmentet Vej og Park. Du vil have fokus på salg af Kärchers og Kubotas produkter, og forventes at være selvkørende efter en grundig oplæring i Nellemann Machinerys processer og brede produktpalette.

I øvrigt forventes det, at du som sælger kan:

- Tage bundlinjeansvar og levere tallene for eget budget
- Være en del af afdelingen i Viby, med mindst en ugentlig arbejdsdag i afdelingen
- Passe og udbygge længerevarende kunderrelationer
- Være "Hands-on"
- Samarbejde med relevante eftermarkedsfunktioner

nellemann machinery

Dine kvalifikationer

Du skal have en hunterprofil, og evne at booke egne møder og tilrette egen dag, ligeledes forventes du at være fortrolig med CRM-systemer, ligesom indrapportering af tal og aktiviteter, falder dig naturligt.

Vigtigst for os er at finde den kandidat, der er klar til at investere det der skal til, fundamentet og produkterne er der, du skal få det til at leve. Vi forventer ikke nødvendigvis den store erfaring fra branchen, men har du det, kan det være en fordel.

Yderligere ses det som en klar fordel, hvis du har:

- En vis teknisk forståelse vil være en fordel.
- Et kommercielt syn på forretning, og godt købmands skab
- Evnen til at arbejde selvstændigt som var det din egen butik
- Kvalifikationer og erfaring til at kunne begå dig i et professionelt forhandlingsmiljø
- Fortrolighed med sociale medier

Du tilbydes

Du vil træde ind i en virksomhed med fokus på godt købmandskab og tilfredse kunder. Der er højt til loftet og kort til toppen.

Du tilbydes en lønpakke, der afspejler jobbet's ansvar, og på absolut konkurrencedygtige vilkår indeholdene, bilordning, pensionsordning som bonuspakke.

Har vi vækket din interesse, så hører vi gerne fra dig – også selv om du måtte have en anden indgangsvinkel til jobbet, end den der passer 100% til det beskrevne.

Ansøgning

Processen er i gang og vi holder samtaler løbende, og afslutter processen, når den rigtige kandidat er fundet, så vent ikke for længe. Såvel spørgsmål om proces som job kan rettes til Autosearch, Klaus Schultz, ks@autosearch.dk, +45 2057 2062

CV samt ansøgning bedes sendt til Autosearch, att.: Klaus Schultz på ks@autosearch.dk

NB: Når du sender din ansøgning, giver du samtykke til, at den videresendes til ansættelsesudvalgets medlemmer, som er forpligtet til at behandle den fortroligt. For nærmere angående GDPR, se venligst vores hjemmeside s-group.dk/gdpr/