

# SALGSCHEF TIL NELLEMANN ROSKILDE

En unik mulighed for at stå i spidsen for en salgsafdeling, der har succes via godt købmandskab, proaktivitet, kvalitet og troværdighed, er nu åben.

Til en nyoprettet stilling søger vi en salgschef til at stå i spidsen for begge salgsafdelinger i Roskilde, hvor vi forhandler Volvo, Kia og MG. I jobbet som salgschef bliver man en del af den lokale husledelse hvor man i fællesskab med filialdirektøren, sætter retningen for afdelingen.

Vi leder efter en salgschef med følgende kvaliteter:

- Du arbejder struktureret og målrettet
- Du er proaktiv og løsningsorienteret
- Du er skarp til opfølgning på medarbejdere
- Du ved, hvordan man sikrer sig motiverede og glade medarbejdere
- Du kender til drift i en bilforretning
- Du tænker aldrig silotankegang
- Du trives i et performancedrevet miljø
- Du er topmotiveret og står til ansvar for dine afdelingers resultater

Vores forventning til dig:

- Du har erfaring fra lignende job
- Du har mindst 5 års erfaring i bilbranchen
- Du er dygtig i "Office Pakken" - Excel og Outlook er vigtige redskaber i din dagligdag
- Du kan håndtere flere projekter og KPI'er på samme tid

Vi tilbyder:

- Et udfordrende og alsidigt job, hvor du i høj grad selv kan præge din hverdag og fremtidig udvikling
- Dygtige og gode kollegaer
- En forretning i udvikling med masser af spændende udfordringer. En flad organisation og en del af en spændende koncern
- God løn som afspejler dine kvalifikationer

## Ansøgning:

Har du fået vækket din interesse og vil du gerne vide mere så lad os høre fra dig hurtigst muligt. Vi holder samtaler løbende, så vent ikke for længe.

Såvel spørgsmål om proces som job kan rettes til:

Autosearch, att.: Lars Nikolajsen [LN@autosearch.dk](mailto:LN@autosearch.dk) , +45 5151 0467.

Ansøgning bedes sendt til Autosearch, att.: Lars Nikolajsen [LN@autosearch.dk](mailto:LN@autosearch.dk) .