

AFTER MARKET SALES MANAGER - HYUNDAI

Vi søger en stærk og empatisk leder, der med afsæt i det strategiske ledelsesansvar kan styrke afsætningen af Hyundais eftermarkedsportefølje på det danske marked

STRATEGISK ROLLE MED SALGSANSVAR

På vegne af Hyundai Danmark søger vi en visionær og engageret After Market Sales Manager, der gennem strategisk og operationel ledelse kan sikre, at Hyundai Danmark fortsætter sin stærke udvikling på det danske eftermarked. Som After Market Sales Manager vil dit overordnede ansvar indebære implementering af kampagner, salgstiltag og koncepter, der understøtter de strategiske målsætninger for Hyundai.

En af dine vigtigste opgaver vil være at styrke de solide relationer til alle samarbejdspartnere samt sikre en kontinuerligt høj performance hos det danske forhandlernet og på de lokale serviceværksteder.

Du vil indgå i Hyundai Danmarks ledergruppe og referere til den danske Country Manager. Du bliver budgetansvarlig for den kommercielle del af eftermarkedet og kommer til at fungere som daglig sparringspartner for både dine medarbejdere og forhandlernet. Du vil være i tæt dialog og sparring med NCG Operations After Market afdelingen, der arbejder på tværs af koncernens importmærker og varetager håndtering af al teknik og garanti samt indkøb og prissætning af eftermarkedsprodukter.

Du tilbydes en spændende og udfordrende stilling i en dynamisk og udviklingsorienteret koncern, hvor du, gennem tæt samarbejde med alle Hyundai afdelinger vil opnå en stor berøringsflade både internt på tværs af organisationen og med eksterne samarbejdspartnere. Du vil have din daglige arbejdsgang på hovedkontoret i Kolding, men vil ofte være på besøg hos forhandlere og samarbejdspartnere for at optimere og udvikle salg, processer og relationer.

RESULTAT- & SAMARBEJDSORIENTERET PROFIL

Din uddannelsesmæssige baggrund er BA, Biløkonom el.lign., og du har haft salgsansvar og salgsledelse på nationalt eller regionalt niveau, gerne fra både BTB og BTC. Erfaring fra autobranche er ikke et krav, men en fordel.

Som person er du struktureret, analytisk og løsningsorienteret. Du har et stærkt performance drive og giver aldrig op, før dine mål er nået. Du er en naturlig leder, der er vant til at gå forrest og skabe god energi og motivation. Du er kendetegnet ved at have stor gennemslagskraft og være en stærk kommunikator, der kan formidle på alle organisatoriske niveauer både in- og eksternt. Endeligt besidder du en god portion humor og trives i en kompleks og dynamisk hverdag, der til tider præget af travlhed.

DIT NYE TEAM - DIN NYE ARBEJDSPLADS

Hyundai Danmark har drevet importen af Hyundai i Danmark siden 1992 og overtog i 2018 importen af Hyundai i Sverige. I dag er Hyundai stærkt repræsenteret på begge markeder med mere end 110 forhandlere, der er med til at udvikle og styrke positionen på både det svenske og det danske marked.

Som medarbejder hos Hyundai Danmark bliver du del af Nic. Christiansen Gruppen, som er en ledende aktør i den nordiske autobranche. Kerneværdierne Passion, Ordentlighed, Ambition og Sammenhold udleveres hver dag både centralt og lokalt og danner basis for al interaktion med kunder, kolleger og samarbejdspartnere.

ER DU INTERESSERET?

Stillingen besættes via Autosearch. Ansøgning og spørgsmål stiles til:

Lars Nikolajsen, 5151 0467, LN@autosearch.dk
eller
Lasse Fredskov, 2045 8066, LF@autosearch.dk

Interviews afholdes løbende, så tøv ikke med at sende din ansøgning. Tiltrædelse efter nærmere aftale. Vi glæder os til at høre fra dig.

GDPR

Når du sender din ansøgning, giver du samtykke til, at den videresendes til de i ansættelsesprocessen involverede parter, som er forpligtet til at behandle den fortroligt. For nærmere angående GDPR, se venligst vores hjemmeside s-sgroup.dk/gdpr/