

Country Sales Manager med ansvar for Norge

TIP er et av Europas ledende selskaper innen trailerleasing og service. Vi tilbyr leasing av trailer, utleie, vedlikehold og andre verdiskapende løsninger til transport- og logistikkunder i hele Europa. Vi er spesialister på leasing og leie av trailere, lastebiler, tankbiler og annet utstyr. TIP eier og administrerer 110.000 enheter og har dermed en av de største og mest allsidige flåtene i Europa.

Vi søker en Country Sales Manager som i tillegg til å være en engasjert og resultatskapende selger, også er en motiverende og tydelig leder. Som person er du energisk, utadvendt og en absolutt teamplayer som brenner for å levere et solid produkt. Med utgangspunkt i vårt kontor i Vestby bidra du til å sikre vår pågående vekst i hele Norge i et voksende marked innen salg, serviceløsninger og utleie av trailere og lastebiler. Som Country Sales Manager i TIP Trailer Services vil du være personaleansvarlig for vår Area Sales Manager.

Siden kundene våre er alt fra lokale transportører til store internasjonale selskaper, blir du nødt å bruke alle salgsverktøy i verktøykassen din.

Du skal være klar for å ta ledelsen og ta personlig eierskap av TIP Trailer Services' salgsinnsats, samtidig som det forventes at du inngår i et positivt og konstruktivt samarbeide med både Værksted og Operation. Vi er *#StrongerTogether*

Som Country Sales Manager er du ansvarlig for hele salgsprosessen i et nærmere definert geografisk område, inkludert:

- Salg av TIP Trailer Services-produkter til nye og eksisterende kunder
- Øke markedsbevissthet om TIP Trailer Services og våre produkter
- Identifisere og besøke nye kunder, samt kundepleie av eksisterende kunder
- Forberede tilbud med tekniske spesifikasjoner for nye og eksisterende kunder
- Oversikt over eksisterende kontrakter og kontinuerlig oppfølging av disse
- Jobbe tett sammen med resten av TIP Trailer Services' funksjoner for å sikre kontinuerlig prosessoptimalisering
- Sørge for å holde deg oppdatert i markedet, utstyret og lovgivningen

Det kan være forskjellige tilnærminger til jobben som Country Sales Manager, men det viktigste er at du brenner for salg av tekniske produkter og løsninger. Dessuten forventer vi at du:

- har solid salgserfaring fra en lignende stilling innen B2B. En bakgrunn innen salgsleasing og service vil være en fordel.
- kan dokumentere fremragende salgsresultater i tidligere jobber
- har god forretningsforståelse
- er i stand til å presentere og kommunisere i et klart og tydelig språk
- har gode forhandlingsevner og kan møte kunden i øyehøyde
- inneha en lederuddannelse som du med success har praktisert
- kan planlegge din egen arbeidsdag og samtidig ha øye for hvordan du bidrar til TIP Trailer Services' overordnede mål
- er ansvarlig, har god sans for orden og forstår viktigheten av å ta styringen med godt humør i en til tider hektisk hverdag



Trailer Services
TRAILERMADE SOLUTIONS

- behersker engelsk både skriftlig og muntlig, og dessuten er du både kjent med og trygg på bruk av IT.
- Erfaring med Salesforce.com er en fordel.

Vi tilbyr

En spennende arbeidsplass med fokus på godt samarbeid i et internasjonalt selskap med enorm vekst. I tillegg tilbyr vi en attraktiv lønnspakke inklusiv firmabil og mulighet for å gjøre karriere i et internasjonalt selskap med mange muligheter.

Søknad og ytterligere informasjon

Du søker på jobben ved å laste opp en søknad og CV.

For ytterligere informasjon om jobben kan du kontakte Lasse Fredskov, CEO, Autosearch, på +45 20 45 80 66/LF@autosearch.dk.

Du kan finne mer informasjon om selskapet på www.tipeurope.com.