



Account Manager, Large Clients - Mobility

Kan du levere et højt niveau af kundeservice i telefonen på såvel indgående som udgående kald, og har du en rigtig høj grad af talforståelse, og har du ikke mindst stort kendskab til leasing-/lejeløsninger inden for Mobility? Så kunne det være dig vi leder efter til nyoprettet stilling hos ALease&Mobility – det måske hurtigst voksende selskab i branchen.

ALease&Mobility Filial af Leasys s.p.a. tilbyder mobilitetsløsninger, til såvel privatpersoner som små og store virksomheder. Med fokus på konstant mobilitet tilbydes løsninger, der opfylder præcis de behov, der følger i en konstant ændring af den enkeltes mobilitetskrav.

Hos ALease&Mobility vil du opleve en stærk pionerånd, en stærk fællesskabs- og teamfølelse i bestræbelserne på at opnå fælles succes. Forretningen vokser hastigt, og de nuværende otte kvalificerede medarbejdere har derfor brug for yderligere kollegaer til at fortsætte den succesfulde rejse. Virksomheden er et søsterselskab til FCA Capital, hvorfor der også løses opgaver i back office regi fra flere af de der i alt 46 kollegaer.

OM ARBEJDSOPGAVERNE

Som Account Manager, Large Clients – Mobility bliver du en del af teamet, hvor alle som udgangspunkt hjælper hinanden. Du skal derfor af natur være en person, der gerne deltager på tværs af opgaverne, og byder ind med dine kompetencer. Først og fremmest er du dog ansvarlig for at servicere og varetage den daglig drift af erhvervsaftaler med flåder op til 1.000 biler.

DIN PROFIL

Du er en person, der trives med og er dygtig til at betjene kunder i telefonen. Særligt er du på forkant med den rette servicering af erhvervs kunder og deres bilbrugere. Desuden har du flair for rutinemæssige opgaver som kræver stor nøjagtighed. Din talforståelse og evnen til at overskue en kompleks proces er et fundament som skal være veldokumenteret.

Du har sandsynligvis erfaring fra den finansielle sektor, eller har på anden vis fået den fornødne erfaring i at arbejde med produkter som vores. Du har generelt en solid erfaring med kundeservice og trives med at have travlt i perioder. Endvidere arbejder du struktureret og forstår vigtigheden af at overholde deadlines.

Du kan kommunikere på alle niveauer, taler og skriver godt dansk, og kan begå dig på engelsk, ligesom det er vigtigt, at du har flair for IT.



DU TILBYDES

Alease&Mobility tilbyder dig at blive en del af et team, der med succes skaber forretning inden for mobilitetsløsninger i Danmark – og dette med et stærkt international aftryk via tilhørsforholdet til Leasys s.p.a.

Du kommer til at referere direkte til Country Manageren, med hvem du også får et tæt samarbejde med på flere af ovennævnte opgaver.

Du tilbydes en lønpakke på de i finansieringsbranchen markedsmæssige vilkår, indeholdende fast løn og pension m.m., samt udover arbejdsplads i Glostrup, også muligheden for at til dels at kunne arbejde hjemmefra.

ANSØGNING

Er stillingen noget for dig, så lad os høre fra dig hurtigst muligt.

Processen er i gang og vi holder samtaler løbende, og afslutter processen, når den rigtige kandidat er fundet, så vent ikke for længe. Såvel spørgsmål om proces som job kan rettes til Autosearch, Lars Nikolajsen, LN@autosearch.dk, +45 5151 0467

CV samt ansøgning bedes sendt til Autosearch, att.: Lars Nikolajsen på LN@autosearch.dk

Du kan læse mere om virksomheden her <https://www.aleasingmobility.dk/hvem-er-vi>

NB: Når du sender din ansøgning, giver du samtykke til, at den videresendes til ansættelsesudvalgets medlemmer, som er forpligtet til at behandle den fortroligt. For nærmere angående GDPR, se venligst vores hjemmeside [s-sgroup.dk/gdpr/](https://www.aleasingmobility.dk/gdpr/)